МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»

На основе учебного плана, одобренного Ученым советом вуза Протокол № 10 от 31.05.2016

38.03.06

ТИПОВОЙ ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе бакалавриата

<u>Торговое дело</u> Редакция 2016 года Проректор на уклада по учебной работе, по учебной

Профиль:

Маркетинг в торговле

Кафедра:

Маркетинга, рекламы и связей с общественностью

Факультет:

Корпоративной экономики и предпринимательства

Квалификация: Бакалавр	
Программа подготовки: академический бакалавриат	
Форма обучения: Заочная (ускоренное на базе СПО)	
Срок обучения:3 года 5 месяцев	

+	Основной	Виды деятельности
>		торгово-технологическая
~		организационно-управленческая
~	~	научно-исследовательская

Год начала подготовки (по учебному плану)

Образовательный стандарт

<u>2015</u>

№ 1334 от 12.11.2015

СОГЛАСОВАНО

Начальник УО

И.о. декана факультета

И.о. зав. кафедрой

/ Чердынцева М.В./

Филатов С.А./

/ Шадрина Л.Ю./

Календарный учебный график

Mec	-	Сен	пяб	рь	T	y,	Ox	тябр	16	2		Ноя	брь			Цека	брь		.	Ян	eap	•		Фе	epa:	пь	_		Мар	т		v,	An	рель			Ma	й			Июн		Ι,	Γ	Июл	ъ	_		Aar	уст
SEC.	1.7	1.			77 - 78	59	6- 12	13 - 19	20 - 26	27.	3-9	30 - 36	17 - 23	24 - 30	1.7	8 - 14	15 - 21	22 - 28	29-	5 . 13	12 - 18	19 - 25	26.	2.8	9- 15	16 - 22	23	2.8	9- 15	36 - 22	23 - 29	90	71		20.26	9.	11 - 17	18 - 24	25 - 33	1.7	71		22 - 28	6. 13		1	~	3.9	10 - 16	17 - 23
Нед	1	2	3	4	4	5	6	7	80	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33 3	4 35	36	37	38	39	40	41 4	2 4	3 4	45	46	47	48	49	50	51 5
I							Э.	э									э	э	ĸ	ĸ														э :	9 3									К	к	к	к	ĸ	K	к
11		Γ	T	T	T	\exists						э	э	э	9				K	K	\neg	\neg					\Box		\exists	\neg	3	э	3	3	T	Т	Г			\exists	T	T	T	К	К	K	к	K	K	К
ш							3	Э	9	э		п	П						ĸ	* K					пп	п	п п э	э	э	э					×	×					*			к	к	к	к	к	K	к
IV					B	•	•		Э	п		п	д	д	д	г	г	д	ĸ	* K	к	к	K	-		-	-	-	-	-	-	-	-	-	. -	-	-	-	-	-	-	- -	.	. -	-	-	-	-	•	-

Сводные данные

		Курс 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4	Итого
	Теоретическое обучение и рассредоточенные практики	36	35	30 1/6	7	108 1/6
Э	Экзаменационные сессии	6	7	7	3/6	20 3/6
П	Производственная практика			4	3 2/6	7 2/6
	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты				4	4
Γ	Подготовка к сдаче и сдача гос, экзамена				2	2
К	Каникулы	10	10	85/6	35/6	32 4/6
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)			2 (12 дн)	12/6 (8 дн)	3 2/6 (20 дн)
	олжительность обучения ключая нерабочие праздничные дни и каникулы)	более 39 нед.	более 39 нед.	более 39 нед.	не менее 12 нед. и не более 39 нед.	
Ито	ro	52	52	52	22	178

План Учебный план бакалавриата "38.03.06_ТД_МаТ_2015_ред_2016_а:	3,5r.plx', код направления 38.03.06, про	офиль: Маркетинг в торговле, год начала подготовки 2015	5 Minutes a continuo	Nort 1	Kor 2	Ker 3	Doy's Doy's
	форма контроля 2.e. Замет с Эмглел	- Mroro akag, vacos	Изучено и до-гово Подлежит	Ceccies 1 Ceccies 2 Knut donesia	- Cecces 1 Cecces 2	- Ceccies 1 Ceccies 2	- Cocces 1 Cocces 2 Research
Индекс Наименование Экза мен Зач Блок 1.Дисциплины (модули)	оц КР Контр. тное факт	2.e. Those many vacual CP ponts Men	Saver oct. KP Kovrp. 2.e. Vacoe 2.e. Vacoe sypce intro Aex Aa6	Πρ CP pons source. Wrone Rec Ла6 Πρ CP pons source.	sypce Wrore Rex Ra6 Rp CP posts source Wrore Rex Ra6 Rp CP posts so	overp sypice Mitroro Res Rafe Rp CP ponts soverp Mitroro Res Rafe Rp CP ponts	worrp. eypce introvo /lex /le6 /lp CP pons worrp. Aroro /lex /le6 /lp CP pons worrp. Kog
5азовая часть са.в.е. Философия 1	1 4 4	36 144 144 6 57 9 -	2 72 2 72 2 36 4	2 30 36 27 9 ax			23
51.5.03 Moocropaesani stank 1 51.5.02 McTopaes	1 4 4	36 144 144 6 57 9 - 36 144 144 8 55 9 - 36 360 360 8 199 9 -	2 72 2 72 2 72 4 + 4 144 6 216 6 216	4 55 9 3K 8 199 9 3K			23
51.5.04 Зесномическая теория 1 51.5.05 Социология 1	1 6 6		+ 3 108 3 108 3 36 4	4 28 72 63 9 ax 4 127 9 ax			27
52.5.06 Русский язык и культура речи 1	1 1 2 2	36 72 72 6 62 4 ·	2 72 2 36 2	4 30 36 32 4 ax			23
51.5.57 Manewanska 51.5.56 Auфopwanska 51.5.59 Septimonicts экснедеятельности	4 4	36 144 144	4 104 4 104 6 4 104 2 72	8 126 4 ox			12 3 35
51.5.10 Физическая культура и спорт 51.5.11 Педагогика и помология 1	2 2	36 72 72	+ · · · 2 72	4 62 4 34			22
S1.5.12 Teopus orpacnessor pureous 51.5.13 Cratectura	1 1 4 4	36 144 144 8 132 4 - 36 144 144 +	4 164 4 72 4	4 64 72 68 4 ox			27
51.5.14 Основы социального государства 1 51.5.15 Технологии продек 1	1 1 3 3	36 108 108 6 98 4 - 36 180 180 14 157 9 -	3 108 3 36 2	4 30 72 68 4 2x 8 58 108 99 9 ap			23
51.5.16 Mesaggenent 51.5.17 Bellocies 2	4 4	36 144 144 + 36 36 108 108 8 96 4 -	4 164 3 108		3 36 4 4 28 72 68 4	_	100
51.5.26 Маркетинг биформационные технологии в 10.5.29 поофессиональной деятельности	2 6 6	36 216 216 2 34 +	5 180 1 36		1 12 2 10 24 24	P	11
61.5.19 професиональной деятельности 61.5.20 Правовое регулирование професиональной деятельности		36 144 144 10 130 4 - 36 144 144 10 130 4 -	4 564 2 4 164	72 2 8 62	2 72 68 4 ox	oc	
51.5.21 Теоретические основы товароведения 2	2 5 5	36 180 180 14 157 9 - 36 144 144 +	+ S 180 2	72 6 8 58	3 108 99 9 20		2
Правоведение Варрение в профессиональную деятельность Конфликтология Конфликтология				2 100 4 30			15
51.5.25 Florurratories 1	1 1 2 2	36 72 72 6 62 4 - 336 72 72 4 64 4 - 336 324 334 14 297 13 - 1	- · · · · 2 72 1 - · · · · 2 72 2 36 2 - · · · · · 9 224 9 144 6	36 2 4 30	1 36 32 4 ×		18
61.5.26 История развития торговли 1 1 Вариативная часть	1 1 9 9	36 324 324 14 297 13 - 3816 3816 164 2236 120	36 1296 70 2520 56 1224 48	8 126 4 20 180 171 9 3p 66 1067 43 792 10 20 710 52	14 336 8 12 299 17 168 160 8		2
\$1.8.01 Методы отпечальных рошений 2 \$1.8.02 Фразін торговой упаковии 2	2 4 4	36 144 144 14 121 9 -	· · · · 4 164 2 · · 2 72	72 6 8 58	2 72 63 9 xx 2 2 36 4 6 26 36 36 32 4	*	19
51.5.03 Kommerveckan genterswoch 2 51.5.04 Sechomina oprawidation 2	2 4 4	36 144 144 14 121 9 - 36 144 144 14 121 9 -	4 164 1		4 72 6 8 58 72 63 9		2 2 6
51.0.05 Стратегический маркетинг 3	3 5 5	36 180 180 16 155 9 - 36 216 216 14 193 9 -	5 190		3 108 99 9 ac 6 6 108 6 8 94 108 99 9	5 36 6 10 20 144 125 9	
13.0.06 Аналия торговой деятельности 2	2 4 4	36 144 144 12 123 9 -	4 144		4 72 4 8 60 72 63 9 2 72 6 10 56		11
13.8.00 Bonchesa 3 5.8.10 Speciatropoxis year	3 3 3	36 108 108 12 92 4 - 36 216 216 +	3 108 6 216		72 0 10 20	3 36 4 8 24 72 68 4	× 6
од л. 11 Организация и техника внешнеторговых операция	3 3 4 4	36 144 144 10 130 4 - 36 108 108 10 94 4 -	4 164		1 36 4 6 26	3 108 104 4 ox	3
Порговый маркетинг Стандартизация, метропогия, подтверждение 2 соответствия	2 3 3	36 108 108 10 94 4 - 36 216 216 10 197 9 -	3 108 1 6 216 1		2 72 68 4 ax 5 5 180 171 9 ax 5 7		11
соответствея	3 3 3 3	36 108 108 12 92 4 -	3 108			3 36 4 8 24 72 68 4	OK 11
Б.І.В.15 Методина и техника маркетинговых исследований Б.І.В.16 Мобильный маркетинг 3	3 4 4	36 144 144 10 130 4 - 36 144 144 12 123 9 -	4 104		1 36 4 6 26	3 108 104 4 ax	11
51.0.37 Организация, технология и проектирование 3 предприятий	3 5 5	36 180 180 16 155 9 -	S 180			5 36 6 10 20 144 135 9	30 2
11.0.18 Международный нариетинг 3 11.0.03.01 Дисциплины по выбору 51.8.Д8.1 3	3 4 4	36 180 180 16 155 9 - 36 144 144 10 125 9 - 144 144 10 125 9 -	4 164 4 144		1 36 4 6 26		x 11
51 л.дв.от. от Ракламные технологии прямого и сетевого з нархетинга 3	3 4 4	36 144 144 10 125 9 -	4 144		1 36 4 6 26	3 108 99 9 ac	11
1.0.до.01.02 Маркетинговые коммуникации 3 1.0.до.02 Дисциплины по выбору Б1.0.до.2	3 3 5 5	36 144 144 10 125 9 - 180 180 10 166 4 - 36 180 180 10 166 4 -	4 144 5 180		1 36 4 6 26 1 36 4 6 26	3 108 99 9 × 4 140 140 4 0x	11
10.11,15,02.01 Базы данных 10.11,15,02.02 Программные средства офисиого назначения 10.11,15,03 Дисциплины по выбору 51.8,16.3 3	3 3 5 5	36 180 180 10 106 4 - 36 180 180 10 166 4 -	5 180 5 180		1 36 4 6 26 1 1 36 4 6 26 3 3 1 108 4 6 98	4 144 140 4 ox 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4 4	3 9
st.п.дв.ск.cs Интернет-маркетинг 3	3 5 5	36 180 180 10 166 4 - 180 180 10 161 9 - 36 180 180 10 161 9 -	5 180 5 190		3 108 4 6 98	2 72 63 9 ax 63 9 ax	11
Ба.В.ДВ.03.02 Маркетинг в отраслях и сферах деятельности З Ба.В.ДВ.04 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4	3 3 3 3	36 180 180 10 161 9 -	5 180 3 108		3 108 4 6 98	2 72 63 9 ac 3 36 4 8 24 72 68 4	11 OX
61.8.Д5.94.01 Поведение потребителей 11.8.Д5.94.02 Риски в нареетинговой деятельности	3 3 3 3	108 108 12 92 4 - 36 108 108 12 92 4 - 36 108 108 12 92 4 -	3 108 3 108			3 35 4 8 24 72 68 4 3 35 4 8 24 72 68 4 3 35 4 8 24 72 68 4	0x 11
51.5.д5.05 Дисциплины по выбору 51.8.д8.5 3 51.5.д5.05.01 Управление интегрированными коммуникациями 3	3 5 5	180 180 10 161 9 -	5 180		1 36 4 6 26	4 144 135 9 ax	
п.п.дп.от.от Бенняринг 3	3 5 5	36 180 180 10 161 9 - 36 180 180 10 161 9 - 180 180 10 161 9 -	5 180 5 180		1 36 4 6 26 1 36 4 6 26	4 144 135 9 ac	11
51.0.03.05 Дисциплины по выбору 51.8.Д8.6 3 51.0.Д8.06.01 Выставочное дело 3	3 5 5	36 180 180 10 161 9 -	5 180		2 72 4 6 62 2 72 4 6 62	3 108 99 9 ax 3 108 99 9 ac	11
51.8.(8.00.02 Фиреоный стиль организация 3 51.8.(8.07 Дисциплины по выбору 51.8.(8.7	3 3 3 3	36 180 180 10 161 9 - 108 108 12 92 4 -	- · · · · 5 180		72 4 6 62	3 108 99 9 ×	OK 11
51.B.(8.07.01 Konepalitiver 51.B.(8.07.02 Event +vapeenser	3 3 3 3	36 108 108 12 92 4 - 36 108 108 12 92 4 - 144 144 12 123 9 -	3 108 3 108			3 36 4 8 24 72 68 4	0x 11 11 11
01.0.Д0.00 Дисциплины по выбору Б1.8.Д8.8 2 01.0.Д0.00.01 Роспанный монархионт 2	2 4 4	36 144 144 12 123 9 -			4 36 6 6 24 108 99 9 4 36 6 6 24 108 99 9	×	11
52.8.Д8.08.02 Рекламное стимулирование торговой 2	2 4 4	36 144 144 12 123 9 - 340 340 -	340		4 36 6 6 24 108 99 9	*	
51.0 др.00 Зпектняные дисциплины по физической культуре и спорту 51.0 др.00.01 Общая физическая подготовка		340 340 -	+ 340				2
53.8.28.509.02 Renkan ameriwa 2 53.8.28.509.03 Atmenivebokan nierwaczenia 2 53.8.28.509.04 Onasasiwa 2	2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2 2	340 340 4 332 4 - 340 340 4 332 4 - 340 340 4 332 4 -	340 340 340		40 4 36 300 236 4 40 4 36 300 226 4 40 4 35 300 226 4	×	22
51.8.25.09.04 Rhaaanne 2	2 2 110 110	340 340 4 332 4 - 9 4300 4300 288 3266 180 6 8116 8116 462 5502 300	6 556 104 3744 5	180 20 28 132	44 756 26 36 663 31 828 34 52 702 40	55 1224 36 66 1065 57 756 704 52	
Блок 2.Практики	216 216	8116 8116 462 5502 300	42 1852 174 5264 61 1224 48	66 1067 43 972 30 48 842 52	58 1092 34 48 962 48 996 34 52 862 48	55 1224 36 66 1065 57 756 704 52	
Зариативная часть Прастика по получанию первечных резенба к навыков, в том чесле первечных учений и навыков, в том чесле первечных учений и навыков каўчно- испороженых ученых и навыков каўчно- испороженых резенба и навыков каўчно-		36 108 108	3 108				
	3 3	1000					
12.8.02(П) Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	3 3 3	36 108 108 104 4 -	3 108			3 108 104 4	0 11
23.8.03(П) Текналогическая практика 23.8.04(П) Чаучно-иссперовательская работа 4 23.8.05(П) Преддилисеная практика	3 3 3	36 108 108 104 4 - 36 36 36 68 4 - 36 180 180 176 4 - 540 540 452 16	3 108 1 36			3 108 104 4	0 1 15 12 4 3 36 36 11 11 15 15 180 1 17 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
вальо(п) Предделлочная практика	4 5 5 15 15	36 180 180 176 4 - 540 540 452 16 540 540 452 16	3 108 12 432 2 108 12 432			6 216 208 8	5 180 176 4 0 11 6 276 288 8 36 36 36
Блок З.Государственная итоговая аттестация Базовая часть	15 15	340 340 432 26	3 100 12 422			208 8	AND 0 30 35
53.5.03(г) Государственный жазмен 4							3 108 99 9 2 11
53.5.52(Д) Зацита выпуснной квалификационной работы 4		36 216 216 207 9 - 324 324 336 18 324 324 326 18	9 324				6 216 207 9 s 111 9 334 306 18
ФТД.Факультативы	9 9	324 324 306 18	9 224				9 324 306 18
	1 1 1	36 36 36 4 28 4 -	1 36 1 18 2	2 14 18 14 4 2			15
этд.ог Тайн-нонаджинит 2	2 2 3 3	36 72 72 8 60 4 - 108 108 12 88 8	3 108 1 18 2	2 14 18 14 4	2 36 4 4 28 36 32 4 2 36 4 4 28 36 32 4	3	11

3 3

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
51	Дисциплины (модули)	OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OK-10; OПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б1.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-10; ПК-11
Б1.Б.01	Философия	OK-1
Б1.Б.02	История	OK-1
Б1.Б.03	Иностранный язык	ОК-3
Б1.Б.04	Экономическая теория	OK-2
Б1.Б.05	Социология	ОК-9
Б1.Б.06	Русский язык и культура речи	OK-3; OK-4
Б1.Б.07	Математика	ОПК-2
Б1.Б.08	Информатика	ОПК-1; ОПК-4
Б1.Б.09	Безопасность жизнедеятельности	ОК-8
Б1.Б.10	Физическая культура и спорт	OK-7
Б1.Б.11	Педагогика и психология	OK-4; OK-5
Б1.Б.12	Теория отраслевых рынков	ОК-2
Б1.Б.13	Статистика	ОПК-2
Б1.Б.14	Основы социального государства	OK-1
Б1.Б.15	Технологии продаж	ОПК-1; ОПК-5; ПК-11
Б1.Б.16	Менеджмент	ОК-4
Б1.Б.17	Экология	OK-8; OK-10
Б1.Б.18	Маркетинг	ОПК-4; ПК-10
Б1.Б.19	Информационные технологии в профессиональной деятельности	ОПК-1; ОПК-4
Б1.Б.20	Правовое регулирование профессиональной деятельности	ОК-6; ОПК-3
Б1.Б.21	Теоретические основы товароведения	ОК-9; ОПК-5
Б1.Б.22	Правоведение	OK-4; OK-5
Б1.Б.23	Введение в профессиональную деятельность	ОПК-1
Б1.Б.24	Конфликтология	OK-4; OK-5
Б1.Б.25	Политология	OK-1
Б1.Б.26	История развития торговли	OK-1
Б1.В	Вариативная часть	ОК-7; ОПК-2; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б1.В.01	Методы оптимальных решений	ОПК-2; ПК-1
Б1.В.02	Дизайн торговой упаковки	ПК-11
Б1.В.03	Коммерческая деятельность	ПК-1
Б1.В.04	Экономика организации	ПК-2
Б1.В.05	Стратегический маркетинг	ПК-9; СПК-1; СПК-2

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.06	Анализ торговой деятельности	ПК-2; ПК-3
Б1.В.07	Маркетинговые исследования	ПК-10; СПК-1; СПК-2
Б1.В.08	Маркетинг услуг	ПК-3; ПК-7; ПК-8
Б1.В.09	Логистика	ПК-2
Б1.В.10	Бухгалтерский учет	ОПК-4; ПК-2
Б1.В.11	Организация и техника внешнеторговых операций	ОПК-5; ПК-3
Б1.В.12	Торговый маркетинг	ПК-4; ПК-7; ПК-8; СПК-1
Б1.В.13	Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия	ПК-1; ПК-4
Б1.В.14	Брендинг	ПК-3; ПК-9; ПК-11
Б1.В.15	Методика и техника маркетинговых исследований	ПК-10; СПК-1; СПК-2
Б1.В.16	Мобильный маркетинг	ОПК-4; ПК-11
Б1.В.17	Организация, технология и проектирование предприятий	ПК-2
Б1.В.18	Международный маркетинг	ПК-6; СПК-1; СПК-2
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1	ПК-3; ПК-5; ПК-10; СПК-3
Б1.В.ДВ.01.01	Рекламные технологии прямого и сетевого маркетинг	ПК-3; ПК-5; ПК-10; СПК-3
Б1.В.ДВ.01.02	Маркетинговые коммуникации	ПК-3; ПК-5; ПК-10; СПК-3
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2	ОПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.02.01	Базы данных	ОПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.02.02	Программные средства офисного назначения	ОПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3	ПК-5; ПК-9; СПК-1
Б1.В.ДВ.03.01	Интернет-маркетинг	ПК-5; ПК-9; СПК-1
Б1.В.ДВ.03.02	Маркетинг в отраслях и сферах деятельности	ПК-5; ПК-9; СПК-1
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4	ПК-3
	Поведение потребителей	ПК-3
Б1.В.ДВ.04.02	Риски в маркетинговой деятельности	ПК-3
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5	ПК-6; СПК-2; СПК-3
Б1.В.ДВ.05.01	Управление интегрированными коммуникациями	ПК-6; СПК-2; СПК-3
Б1.В.ДВ.05.02	Бенчмаркинг	ПК-6; СПК-2; СПК-3
	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.6	ПК-11
		ПК-11
Б1.В.ДВ.06.02	Фирменный стиль организации	ПК-11
		ПК-10
Б1.В.ДВ.07.01	Копирайтинг	ПК-10
Б1.В.ДВ.07.02	Event-маркетинг	ПК-10
Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.8	ПК-9; ПК-11; СПК-3
_	Рекламный менеджмент	ПК-9; ПК-11; СПК-3
		ПК-9; ПК-11; СПК-3

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план бакалавриата '38.03.06_ТД_МвТ_2015_ред_2016_33,5г.рlx', код направления 38.03.06, профиль: МвТ, год начала подготовки 2015

	Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
	Б1.В.ДВ.09	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту	OK-7
	Б1.В.ДВ.09.01	Общая физическая подготовка	OK-7
	Б1.В.ДВ.09.02	Легкая атлетика	OK-7
	Б1.В.ДВ.09.03	Атлетическая гимнастика	OK-7
	Б1.В.ДВ.09.04	Плавание	OK-7
Б2		Практики	ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2 СПК-3
Б	2.B	Вариативная часть	ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2 СПК-3
	Б2.В.01(У) Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности		ОПК-1; ОПК-4; ПК-1; ПК-10; ПК-11
	Б2.В.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	ОПК-3; ПК-3; ПК-10
	Б2.В.03(П)	Технологическая практика	ОПК-5; ПК-2; ПК-4
	Б2.В.04(П)	Научно-исследовательская работа	ОПК-2; ПК-10; ПК-11
	Б2.В.05(П)	Преддипломная практика	ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б3		Государственная итоговая аттестация	OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OK-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б	3.Б	Базовая часть	OK-1; OK-2; OK-3; OK-4; OK-5; OK-6; OK-7; OK-8; OK-9; OK-10; OПK-1; OПK-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
	Б3.Б.01(Г)	Государственный экзамен	ОПК-4; ПК-3; ПК-5; ПК-6; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
	Б3.Б.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
ΦΤД		Факультативы	OK-3; OK-4; OK-5
Φ	ТД		OK-3; OK-4; OK-5
	ФТД.01	Организация самостоятельной работы	OK-5
	ФТД.02	Тайм-менеджмент	OK-3; OK-4; OK-5

СВОДНЫЕ ДАННЫЕ Учебный план бакалавриата '38.03.06_ТД_МвТ_2015_ред_2016_з3,5г.ріх', код направления 38.03.06, профиль: МвТ, год начала подготовки 2015

	Баз.%	Bap.%	ДВ(от			з.е.			Kypc 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4
	Da3. 76	Бар. 76	Bap.)%	Мин.	Макс.	Итого	Факт	Переат.				
Итого (с факультативами)				235	256	243	198	45	62	60	61	15
Итого по ОП (без факультативов)				234	246	240	195	45	61	58	61	15
Дисциплины (модули)	49%	51%	30.9%	216	219	216	174	42	61	58	55	
Базовая часть				102	114	106	70	36	56	14		
Вариативная часть				105	114	110	104	6	5	44	55	
Практики	0%	100%	0%	12	18	15	12	3			6	6
Вариативная часть				12	18	15	12	3			6	6
Государственная итоговая аттестация				6	9	9	9					9
Базовая часть				6	9	9	9					9
Факультативы				1	10	3	3		1	2		
				1	10	3	3		1	2		
Процент занятий от аудиторных	лекцион	ных					39.4%					
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факу	/льтативь	ol				49.9		53.2	51.5	53.3	4.8
учестая нагрузка (акад.час/пед)	в период	гос. экза	менов									54
Контактная работа (акад.час/год)	ОП - элен	ст. курсы	по физ.к.				154		192	168	102	
	ЭКЗАМЕ	НЫ (Экз)							7	8	9	2
	ЗАЧЕТЫ	(3a)		6	4	2	1					
Обязательные формы контроля	ЗАЧЕТЫ	С ОЦЕНК	ЮЙ (ЗаО)	2	2	7	1					
	_	ЫЕ РАБО		2	3	2						
	KOHTPO)ЛЬНЫЕ (К	()						13	12	14	