

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»

ТИПОВОЙ ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

На основе учебного плана,
одобренного Ученым советом вуза
Протокол № 10 от 31.05.2016

38.03.06

по программе бакалавриата

Торговое дело
Редакция 2016 года

УТВЕРЖДАЮ

Проректор
по учебной работе _____ Ромашин В.Н.

20 16 г.



Профиль: Маркетинг в торговле
Кафедра: Маркетинга, рекламы и связей с общественностью
Факультет: Корпоративной экономики и предпринимательства

Квалификация: <u>Бакалавр</u>
Программа подготовки: <u>академический бакалавриат</u>
Форма обучения: <u>Заочная (ускоренное на базе СПО)</u>
Срок обучения: <u>3 года 5 месяцев</u>

Год начала подготовки
(по учебному плану)

2015

Образовательный стандарт

№ 1334 от 12.11.2015

+	Основной	Виды деятельности
<input checked="" type="checkbox"/>		торгово-технологическая
<input checked="" type="checkbox"/>		организационно-управленческая
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	научно-исследовательская

СОГЛАСОВАНО

Начальник УО
И.о. декана факультета
И.о. зав. кафедрой

Чердынцова М.В. / Чердынцова М.В./
Филатов С.А. / Филатов С.А./
Шадрина Л.Ю. / Шадрина Л.Ю./

Календарный учебный график

Мес	Сентябрь					Октябрь				Ноябрь					Декабрь				Январь				Февраль				Март					Апрель				Май				Июнь				Июль				Август							
	Числа	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-30	1-7	8-14	15-21	22-28	29-4	5-11	12-18	19-25	26-1	2-8	9-15	16-22	23-1	2-8	9-15	16-22	23-29	30-5	6-12	13-19	20-26	27-3	4-10	11-17	18-24	25-31	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-31		
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52			
I						ш										ш	ш	к	к																																				
II											ш	ш	ш	ш				к	к																																				
III						ш	ш	ш	ш	п	п	п	п					к	к	к	к																																		
IV						ш	ш	ш	ш	п	п	п	п	д	д	д	д	д	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к	к

Сводные данные

	Курс 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4	Итого
Т	36	35	30 1/6	7	108 1/6
Э	6	7	7	3/6	20 3/6
П			4	3 2/6	7 2/6
Д				4	4
Г				2	2
К	10	10	8 5/6	3 5/6	32 4/6
*			2 (12 дн)	1 2/6 (8 дн)	3 2/6 (20 дн)
Продолжительность обучения (не включая нерабочие праздничные дни и каникулы)	более 39 нед.	более 39 нед.	более 39 нед.	не менее 12 нед. и не более 39 нед.	
Итого	52	52	52	22	178

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б1.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-10; ПК-11
Б1.Б.01	Философия	ОК-1
Б1.Б.02	История	ОК-1
Б1.Б.03	Иностранный язык	ОК-3
Б1.Б.04	Экономическая теория	ОК-2
Б1.Б.05	Социология	ОК-9
Б1.Б.06	Русский язык и культура речи	ОК-3; ОК-4
Б1.Б.07	Математика	ОПК-2
Б1.Б.08	Информатика	ОПК-1; ОПК-4
Б1.Б.09	Безопасность жизнедеятельности	ОК-8
Б1.Б.10	Физическая культура и спорт	ОК-7
Б1.Б.11	Педагогика и психология	ОК-4; ОК-5
Б1.Б.12	Теория отраслевых рынков	ОК-2
Б1.Б.13	Статистика	ОПК-2
Б1.Б.14	Основы социального государства	ОК-1
Б1.Б.15	Технологии продаж	ОПК-1; ОПК-5; ПК-11
Б1.Б.16	Менеджмент	ОК-4
Б1.Б.17	Экология	ОК-8; ОК-10
Б1.Б.18	Маркетинг	ОПК-4; ПК-10
Б1.Б.19	Информационные технологии в профессиональной деятельности	ОПК-1; ОПК-4
Б1.Б.20	Правовое регулирование профессиональной деятельности	ОК-6; ОПК-3
Б1.Б.21	Теоретические основы товароведения	ОК-9; ОПК-5
Б1.Б.22	Правоведение	ОК-4; ОК-5
Б1.Б.23	Введение в профессиональную деятельность	ОПК-1
Б1.Б.24	Конфликтология	ОК-4; ОК-5
Б1.Б.25	Политология	ОК-1
Б1.Б.26	История развития торговли	ОК-1
Б1.В	Вариативная часть	ОК-7; ОПК-2; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б1.В.01	Методы оптимальных решений	ОПК-2; ПК-1
Б1.В.02	Дизайн торговой упаковки	ПК-11
Б1.В.03	Коммерческая деятельность	ПК-1
Б1.В.04	Экономика организации	ПК-2
Б1.В.05	Стратегический маркетинг	ПК-9; СПК-1; СПК-2

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.06	Анализ торговой деятельности	ПК-2; ПК-3
Б1.В.07	Маркетинговые исследования	ПК-10; СПК-1; СПК-2
Б1.В.08	Маркетинг услуг	ПК-3; ПК-7; ПК-8
Б1.В.09	Логистика	ПК-2
Б1.В.10	Бухгалтерский учет	ОПК-4; ПК-2
Б1.В.11	Организация и техника внешнеторговых операций	ОПК-5; ПК-3
Б1.В.12	Торговый маркетинг	ПК-4; ПК-7; ПК-8; СПК-1
Б1.В.13	Стандартизация, метрология, подтверждение соответствия	ПК-1; ПК-4
Б1.В.14	Брендинг	ПК-3; ПК-9; ПК-11
Б1.В.15	Методика и техника маркетинговых исследований	ПК-10; СПК-1; СПК-2
Б1.В.16	Мобильный маркетинг	ОПК-4; ПК-11
Б1.В.17	Организация, технология и проектирование предприятий	ПК-2
Б1.В.18	Международный маркетинг	ПК-6; СПК-1; СПК-2
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.1	ПК-3; ПК-5; ПК-10; СПК-3
Б1.В.ДВ.01.01	Рекламные технологии прямого и сетевого маркетинг	ПК-3; ПК-5; ПК-10; СПК-3
Б1.В.ДВ.01.02	Маркетинговые коммуникации	ПК-3; ПК-5; ПК-10; СПК-3
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.2	ОПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.02.01	Базы данных	ОПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.02.02	Программные средства офисного назначения	ОПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.3	ПК-5; ПК-9; СПК-1
Б1.В.ДВ.03.01	Интернет-маркетинг	ПК-5; ПК-9; СПК-1
Б1.В.ДВ.03.02	Маркетинг в отраслях и сферах деятельности	ПК-5; ПК-9; СПК-1
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.4	ПК-3
Б1.В.ДВ.04.01	Поведение потребителей	ПК-3
Б1.В.ДВ.04.02	Риски в маркетинговой деятельности	ПК-3
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.5	ПК-6; СПК-2; СПК-3
Б1.В.ДВ.05.01	Управление интегрированными коммуникациями	ПК-6; СПК-2; СПК-3
Б1.В.ДВ.05.02	Бенчмаркинг	ПК-6; СПК-2; СПК-3
Б1.В.ДВ.06	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.6	ПК-11
Б1.В.ДВ.06.01	Выставочное дело	ПК-11
Б1.В.ДВ.06.02	Фирменный стиль организации	ПК-11
Б1.В.ДВ.07	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.7	ПК-10
Б1.В.ДВ.07.01	Копирайтинг	ПК-10
Б1.В.ДВ.07.02	Event-маркетинг	ПК-10
Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.8	ПК-9; ПК-11; СПК-3
Б1.В.ДВ.08.01	Рекламный менеджмент	ПК-9; ПК-11; СПК-3
Б1.В.ДВ.08.02	Рекламное стимулирование торговой деятельности	ПК-9; ПК-11; СПК-3

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.ДВ.09	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту	ОК-7
Б1.В.ДВ.09.01	Общая физическая подготовка	ОК-7
Б1.В.ДВ.09.02	Легкая атлетика	ОК-7
Б1.В.ДВ.09.03	Атлетическая гимнастика	ОК-7
Б1.В.ДВ.09.04	Плавание	ОК-7
Б2	Практики	ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б2.В	Вариативная часть	ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б2.В.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности	ОПК-1; ОПК-4; ПК-1; ПК-10; ПК-11
Б2.В.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	ОПК-3; ПК-3; ПК-10
Б2.В.03(П)	Технологическая практика	ОПК-5; ПК-2; ПК-4
Б2.В.04(П)	Научно-исследовательская работа	ОПК-2; ПК-10; ПК-11
Б2.В.05(П)	Преддипломная практика	ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б3	Государственная итоговая аттестация	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б3.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б3.Б.01(Г)	Государственный экзамен	ОПК-4; ПК-3; ПК-5; ПК-6; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
Б3.Б.02(Д)	Защита выпускной квалификационной работы	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОК-10; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-5; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10; ПК-11; СПК-1; СПК-2; СПК-3
ФТД	Факультативы	ОК-3; ОК-4; ОК-5
ФТД		ОК-3; ОК-4; ОК-5
ФТД.01	Организация самостоятельной работы	ОК-5
ФТД.02	Тайм-менеджмент	ОК-3; ОК-4; ОК-5

	Итого								Курс 1	Курс 2	Курс 3	Курс 4
	Баз. %	Вар. %	ДВ(от Вар.)%	з.е.								
				Мин.	Макс.	Итого	Факт	Переат.				
Итого (с факультативами)				235	256	243	198	45	62	60	61	15
Итого по ОП (без факультативов)				234	246	240	195	45	61	58	61	15
Дисциплины (модули)	49%	51%	30.9%	216	219	216	174	42	61	58	55	
Базовая часть				102	114	106	70	36	56	14		
Вариативная часть				105	114	110	104	6	5	44	55	
Практики	0%	100%	0%	12	18	15	12	3			6	6
Вариативная часть				12	18	15	12	3			6	6
Государственная итоговая аттестация				6	9	9	9					9
Базовая часть				6	9	9	9					9
Факультативы				1	10	3	3		1	2		
				1	10	3	3		1	2		
Процент ... занятий от аудиторных	лекционных			39.4%								
Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы			49.9					53.2	51.5	53.3	4.8
	в период гос. экзаменов											54
Контактная работа (акад.час/год)	ОП - элект. курсы по физ.к.			154					192	168	102	
Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕНЫ (Экз)								7	8	9	2
	ЗАЧЕТЫ (За)								6	4	2	1
	ЗАЧЕТЫ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)								2	2	7	1
	КУРСОВЫЕ РАБОТЫ (КР)								2	3	2	
	КОНТРОЛЬНЫЕ (К)								13	12	14	